

## 中国航油（新加坡）股份有限公司

（公司注册号：199303293Z）

（注册于新加坡）

## 就新加坡证券投资者协会部分提问的回应

于 2020 年 6 月 4 日以在线视频/音频直播方式召开的公司第 26 次常年股东大会

问题一	在国际油价持续震荡、需求不确定性不断增加的背景下，贵公司管理层采取了何种措施调整其风险管理框架？特别是对于存货和信用额度的有关政策。
回应	<p>主席邀请风险管理部主管黄耀基先生(简称“Owen”)对此作出回应。</p> <p>Owen 向大会报告，长期以来，公司一直坚持严格的信用风险管控政策，尤其是近两年来，公司树立了“合规第一、风控至上”的经营理念，进一步强化了对信用风险的管理，通过定量和定性的方法对所有贸易对家信用等级进行评估，建立了合格交易对家库和对家黑名单制度。在国际油价持续动荡和需求不确定性不断增加的背景下，公司多次规避了交易对家陷阱，避免了对家风险和合同风险，在市场上连续出现交易对家风险事件的情况下，公司没有产生贸易纠纷和大额损失。公司将继续加强对交易对家的信用管理，进一步采取措施对合格交易对家库进行管理，并在交易过程中采取各种管控措施，确保公司的各项风险管控政策得到有效落实。</p> <p>大会获悉，公司在去年年初制定并实施了更加完善、更加严格的套期保值管理方案，严禁开展投机业务，以确保油价大幅波动不会对公司的存货和经营业绩产生重大影响。</p>
问题二	贵公司的客户，特别是贸易对家，是否出现了显著的信用恶化？
回应	<p>主席邀请 Owen 对此作出回应。</p> <p>Owen 向大会报告，近几个月来，随着国际石油市场经营环境的变化，公司的部分交易对家出现了明显的信用恶化情况；但公司未雨绸缪，采取了很多预防性的措施，通过更加严格的交易对家管理，较好地规避了交易对家信用恶化带来的风险。公司对于信用风险管理慎之又慎，通过定期的交易对家清理，移除信用评级较差的对家，并对交易过程中的风险进行管控，包括采取预收款、收取信用证或保证金等。在新冠疫情发生后，公司对交易对家库进行了进一步清理，并在交易过程中采取各种管控措施，以减少交易对家信用风险对公司的影响。公司会继续以适当的管控手段尽力维护股民的最大利益。</p>

问题三	公司作为上海浦东国际机场唯一的航煤供应商和加注服务商，管理层是否可以帮助公司股东更好地理解该机场的情况？
回应	<p>主席对此作出回应。</p> <p>主席表示，上海浦东国际机场航空油料有限责任公司（简称“浦东航油”）是上海浦东国际机场的唯一航油供应商和加注服务商。中国航油新加坡公司持有浦东航油 33% 股权，是第二大股东。多年以来，浦东航油良好的业绩给公司带来了丰厚的回报，成为公司主要的利润来源之一。</p> <p>他补充道，今年新型冠状病毒疫情给中国民航业乃至国际民航业都带来了巨大的冲击，浦东航油也不可避免地受到了影响。在此情况下，浦东航油业务量大幅下降，业务收入和经营利润也随之降低。浦东航油 2020 年一季度业务量为 66.67 万吨，同比下降 39.58%，业务收入大幅下降至 4 亿 5 千 1 百 39 万美元，经营利润也降至 1684.3 万美元。新冠疫情对上海浦东的影响预计还将持续到 2020 年二季度乃至更长时间，2020 年 4 月 21 日公司就此发布了关于截至 2020 年 3 月 31 日财务业绩更新情况的公告：由于 2020 年一季度公司在浦东航油的投资收益仅为 555.8 万美金，公司 2020 年一季度净收益骤降至 1078.2 万美金，相比于去年同期的 2633.5 万美金减幅达到 59%。</p> <p>主席表示，随着疫情的减缓和全球航空业务的逐步恢复，浦东航油的效益也将会逐步回升，在未来仍将给公司带来良好的投资收益。</p>
问题四	在贵公司收购 Navires Aviation Limited (音：纳维尔航空有限公司)，即现在的中国航油欧洲公司两年后，管理层如何理解欧洲市场的变化？贵公司及子公司是否实现了收购欧洲子公司应带来的协同效应和市场机会？
	<p>主席邀请副总裁张兴波先生对此作出回应。</p> <p>张兴波先生表示，公司收购 Navires Aviation Limited，即现在的中国航油欧洲有限公司，是公司战略布局欧洲市场的重要一步。此项收购，为公司在法兰克福、阿姆斯特丹、布鲁塞尔等欧洲主要机场开展供应和市场拓展奠定了基础，并为公司参与到成熟的欧洲航煤市场打开了通道。</p> <p>大会获悉，公司为实现欧洲子公司的价值付出了诸多努力。2019 年，欧洲子公司从中国进口并销售了首船航煤至欧洲市场，成为欧洲子公司进入欧洲市场开展自供业务的里程碑。同时，受益于中国航油新加坡公司全球化运作产生的协同效应，欧洲子公司也正在成为欧洲市场主要的航煤贸易和供应商。目前，欧洲子公司正在发掘航煤供应链的更多投资机会，以继续提升其业务运作能力。公司认为，欧洲市场的投资机会对公司整体的壮大发展极具战略意义；未来，欧洲子公司将在公司进一步开拓欧洲市场的进</p>

	程中发挥更大的作用。
<b>问题 五</b>	<b>公司拥有较多的账面现金，管理层是否考虑通过进行富有效益和发展机会的并购来更好地实现其战略目标？</b>
<b>回应</b>	<p>主席邀请财务总监许国宏先生对此作出回应。</p> <p>许国宏先生表示，得益于公司长期良好的经营业绩和现金回收情况，公司 2019 年末持有较多的现金，表明公司有稳健的经营基础和更多的投资发展机会。</p> <p>基于此，新加坡公司及各子公司一直积极寻找具备战略价值并与油品业务相关联的并购或投资项目。面对目前宏观经济危机，公司将通过维持稳健的现金流确保各项经营工作的顺利开展，并坚持基于公司利润成长的股息分配政策，为股东持续创造价值。</p> <p>目前，公司正在积极地在中国市场和国际市场加快寻找符合公司发展战略的投资项目，使公司的账面现金通过项目投资产生更大价值。在投资项目条件成熟时，公司将按照新交所上市手册的有关规定，及时披露有关信息。</p>